

PROFIL DE POSTE

CHARGE DE MISSION CONSEIL EN PROSPECTION ENDOGENE SUIVI GESTION COMPTES CLEFS

L'ADERLY (Agence de développement économique de la Région Lyonnaise) est une association Loi 1901, co-fondée par le Grand Lyon, le Conseil Général du Rhône, la Chambre de Commerce et d'Industrie de Lyon et le Medef Lyon-Rhône. Elle a pour mission de prospecter des entreprises à l'international et de les accompagner dans leurs projets d'implantation sur le territoire lyonnais. Elle pilote également le programme de promotion ONLYLYON.

Elle a également pour mission de détecter des projets de développement au sein des grandes entreprises et des grands comptes clefs de l'agglomération, notamment étrangers, c'est la prospection endogène.

L'ADERLY est donc le bras commercial de la métropole lyonnaise.

MISSION PERMANENTE DE LA FONCTION :

Rattaché au responsable de l'équipe Projets et territoires (8 personnes) au sein de l'agence, il (elle) est responsable de la prospection endogène (conseil en prospection). Le territoire d'intervention est la métropole lyonnaise, au sens large.

RESPONSABILITES PRINCIPALES :

- Construire la liste de ces entreprises d'une manière pertinente et en cohérence avec les partenaires existants, notamment les entreprises étrangères du territoire
- Prendre et effectuer des rendez-vous avec les entreprises de la métropole lyonnaise pour détecter des projets (une centaine par an). Prévoir des déplacements à l'étranger le cas échéant pour rencontrer les sièges de ces entreprises (Europe seulement)
- Construire un réseau, et le développer
- Détecter des entreprises en situation critique (positive ou négative) sur le territoire de la métropole
- Identifier des projets de développement, de relocalisation le cas échéant, d'extension...
- Devenir le référent sur les territoires péri-urbains
- Etre l'interlocuteur des autres institutions publiques œuvrant dans le même domaine
- Reporting, suivi avec tableaux de bord.

COMPETENCES REQUISES

Diplômes requis

- école de commerce
- master 2 économie, administration et entreprises

Compétences professionnelles :

- Bonnes connaissances de l'entreprise et ses différentes fonctions
- Bonne compréhension des enjeux économiques
- Connaissance des institutions
- Gestion de projet
- Anglais indispensable
- Une connaissance des projets et du territoire lyonnais serait un plus
- Pack-office indispensable

Compétences comportementales :

- Très bonnes capacités relationnelles
- Dimension commerciale indispensable
- habitué à travailler en équipe et à partager l'information
- Sens de la diplomatie (intuitif)
- Autonomie, rigueur, organisation
- Capacité de reporting

LOCALISATION ET CONDITIONS

Contrat à durée indéterminée

Statut cadre

A pourvoir dès que possible

Le poste est basé à Lyon, à l'ADERLY, PLACE DE LA BOURSE, LYON

CONTACTS

ADERLY

Sophie Louet

Place de la Bourse

69289 Lyon cedex 02

louet@aderly.com

04 72 40 57 92