



Programme Aradel 2009

Rappel des formations et autres journées sur septembre et sur octobre

Bonjour,

Avec les vacances d'été et les nombreux mails que vous avez reçus, je vous propose un récapitulatif des formations et des journées qui auront lieu sur septembre et sur octobre.

En espérant que vous avez passé un été joyeux et ressourçant, je reste à votre disposition pour tout complément d'information.

Dans l'attente du plaisir de vous accueillir,

Bien cordialement.

Claudine Pilton

> Document du 31/08/2009
Claudine PILTON

ARADEL
14 rue Passet 69007 Lyon
Tél. 04 37 28 64 64
Fax 04 37 65 03 55

aradel@aradel.asso.fr
www.aradel.asso.fr

RhôneAlpes



l'Europe
s'engage
en Rhône-Alpes
avec le FEDER



Sommaire

Connaître son territoire et anticiper ses changements	p. 03
Concevoir, formaliser, conduire et évaluer des projets de territoire	p. 04
Développer ses capacités personnelles d'animation pour mieux communiquer, mobiliser et accompagner	p. 06
Mieux se connaître pour évoluer professionnellement	p. 08
Se positionner en tant que manager	p. 10
Améliorer l'appui technique apporté aux porteurs de projet	p. 11
Perfectionner ses connaissances sur l'entreprise et son environnement	p. 12
Mieux appréhender l'économie touristique	p. 13
Rappel sur les formations et journées prévues	p. 14

CONNAITRE SON TERRITOIRE ET ANTICIPER SES CHANGEMENTS

L'urbanisme commercial : entre réformes législatives et mutations des pratiques - 15 et 16 septembre 2009 à Romans (26)

En matière de développement commercial, les lois de décentralisation d'une part, la mutation des territoires et de leur organisation d'autre part, ont conduit les acteurs publics à développer de plus en plus de réflexions prospectives.

En tant que développeur, vous devez à la fois être capable de mesurer les enjeux du décret du 24/11/2008, d'envisager les perspectives d'avenir du commerce et de l'urbanisme et de comprendre leurs articulations avec les SCOT et les PLU.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Formation complète. Une nouvelle session sera proposée en janvier 2010.

CONCEVOIR, FORMALISER, CONDUIRE ET EVALUER DES PROJETS DE TERRITOIRE

Animer un partenariat dans le cadre d'un projet - 22 septembre, 22 octobre et 24 novembre - Vienne

La plupart des projets de territoires, programmes d'action, démarches participatives, réalisations opérationnelles, etc. reposent sur des gouvernances et des partenariats qui se doivent d'être constructifs et efficaces.

Ceux-ci sont loin d'être spontanés. Ils peuvent même être le résultat d'années de travail, de mise en relation, de séduction, de persévérance, de conflits et d'apprentissage collectif.

En tant que développeur, vous conduisez ces projets ou ces démarches complexes et vous êtes confrontés à des résistances, des incompréhensions, des lourdeurs sur les partenariats que vous avez à créer et à animer.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Groupe de travail : Comment faire émerger une stratégie commerce et artisanat au service du développement d'un territoire ? - 30 septembre, 25 octobre, 25 novembre, 7 janvier, 4 février, 4 mars - Lyon

Il paraît évident que le commerce et l'artisanat sont des paramètres fondamentaux du développement économique. A partir de ce constat, comment peut-on œuvrer de manière pérenne sur le commerce et l'artisanat afin qu'ils s'inscrivent clairement dans une stratégie de développement territoriale plus globale ?

Comment élus, techniciens et partenaires peuvent-ils co-construire une vision prospective de leur territoire ? Quelle stratégie proposer et quelle forme de gouvernance adopter ? Faut-il décloisonner les approches ? Quels partenariats faut-il sceller ?

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Piloter, suivre et valoriser son activité dans le cadre de programmes Fisac - 12 octobre, 12 novembre - Lyon

La circulaire du 22 juin 2009 accroît les exigences en matière de suivi et d'évaluation dans le cadre des programmes FISAC. La Direction Générale de la Compétitivité, de l'Industrie et des Services (regroupement DCASPL + DGE + DT) a déjà produit une première réflexion sur une série d'indicateurs.

La DRCA, auprès de laquelle le réseau des animateurs avait formulé des attentes de formation en novembre 2008, a quant à elle sollicité ARADEL afin de pouvoir proposer une formation – action destinée à outiller les développeurs en charge de la mise en œuvre et de l'évaluation de programmes FISAC.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

DEVELOPPER SES CAPACITES PERSONNELLES D'ANIMATION POUR MIEUX COMMUNIQUER, MOBILISER ET ACCOMPAGNER

Collaborer avec des personnalités difficiles - 7, 8 septembre et 19 octobre à Sainte Colombe (69)

Personne n'est agressif, anxieux, déprimé, narcissique ou paranoïaque à 100%.

Mais un excès de pression peut faire basculer quelqu'un en apparence équilibré dans la catégorie des personnalités difficiles.

En tant qu'animateur de réunion, de groupe de travail..... ou en tant que manager, vous avez été sans doute confronté à ce genre de situation où vous avez eu des difficultés à communiquer avec des personnes susceptibles, irascibles, agressives, de mauvaise foi...

Votre enjeu, dans ce cas, est d'instaurer ou de restaurer une bonne qualité de relation avec ces partenaires récalcitrants.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Dynamiser ses présentations - 11 septembre à Lyon

En tant que développeur territorial, vous êtes souvent amené à vous adresser oralement devant différents publics.

Il est important dans ces moments là de pouvoir capter et maintenir l'attention de ses interlocuteurs.

Cela nécessite de :

- ◆ Structurer sa présentation
- ◆ Se préparer à présenter
- ◆ Adapter sa communication à son auditoire
- ◆ Savoir utiliser à bon escient des supports visuels

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Créer et animer un réseau - 8 et 9 octobre et 10 décembre

Sur vos territoires, vous êtes amenés quotidiennement à élaborer des projets complexes.

La globalité de ces projets oblige à «mettre dans le coup» tous ceux qui disposent d'une part d'information, d'imagination ou de

compétence.

Vous êtes obligé, pour être professionnel et efficace de fonctionner en réseau.

Un réseau ne se décrète pas : il se crée et il vit autour d'un but commun, un système de valeurs, des partenaires, un projet et une gestion dans le temps.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

MIEUX SE CONNAITRE POUR EVOLUER PROFESSIONNELLEMENT EN TOUTE SERENITE

Valoriser ses compétences - 13 octobre (complet)

Sur vos territoires, vous êtes amenés quotidiennement à élaborer des projets complexes.

La globalité de ces projets oblige à «mettre dans le coup» tous ceux qui disposent d'une part d'information, d'imagination ou de compétence.

Vous êtes obligé, pour être professionnel et efficace de fonctionner en réseau.

Un réseau ne se décrète pas : il se crée et il vit autour d'un but commun, un système de valeurs, des partenaires, un projet et une gestion dans le temps.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Oser et savoir dire les choses : développer son assertivité et la confiance en soi - 24 et 25 septembre, 23 octobre et 19 novembre à Belmont Tramonet (73)

Les formes de travail actuelles en équipe ou transversales reposent sur des échanges multiples. Ces situations relationnelles peuvent engendrer plusieurs types de comportements : fuite, manipulation, passivité, agressivité qui sont génératrices de tensions, de défenses, d'incompréhensions et de perte de temps.

Pour la réussite de tous et des projets, la qualité des relations est primordiale. Chacun doit pouvoir optimiser ces échanges et créer des relations dynamiques pour construire dans la coopération.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Conjuguer performance et mieux être - 22 et 23 octobre dans les environs de Lyon

On en parle beaucoup, il est accusé de bien des maux !

Il est défini généralement comme une réponse non spécifique de nos organismes à un ou des stimuli.

Nous pouvons dire sans se tromper qu'en définitive, le stress est un concept de réactions qui est inhérent à la vie. Nous ne pouvons pas y échapper et tout le monde réagit. Le problème vis à vis du stress n'est pas de réagir mais de mal réagir.

Bon ou mauvais stress, il est important de faire la différence entre :

- ▶ le stress qui est positif et qui procure motivation et l'énergie nécessaire pour relever les défis,
- ▶ le stress qui se transforme en énergie négative et entraîne des répercussions sur notre santé et notre moral.

Mailing en cours d'envoi.

SE POSITIONNER EN TANT QUE MANAGER

Les ateliers du management - 29 septembre, 20 octobre, 17 novembre et 15 décembre à Lyon

Manager une équipe interne ou de projet peut s'avérer complexe, exigeant mais également conduire à de belles victoires.

Réussir son management d'équipe, c'est accepter pour le manager de :

- ◆ évoluer dans ses pratiques managériales,
- ◆ acquérir de nouvelles compétences afin de faciliter l'évolution de ses collaborateurs,
- ◆ construire la performance de son équipe,
- ◆ assurer sur le terrain la réussite des actions engagées.

Cet atelier vous aidera à explorer les difficultés de management et identifier de nouvelles manières d'être et de faire.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

Développer son leadership - 1er octobre à Lyon

Que l'on soit manager, responsable d'équipe, ou chef de projet, toute personne en situation de relationnel est appelée à développer un authentique leadership, efficace et humain, qui bénéficiera à ceux qui l'entourent et à lui-même

Le leader est celui qui va aider l'équipe à s'épanouir et susciter le désir d'exceller, de se surpasser. C'est un art que seul un petit nombre de gens maîtrisent, mais qui peut s'acquérir ou être perfectionné.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

AMELIORER L'APPUI TECHNIQUE APPORTE AUX PORTEURS DE PROJET

Conseiller dans la démarche commerciale : la faisabilité commerciale du projet - 17 et 18 septembre à Lyon

La réalisation d'un projet de création d'entreprise suit un processus où la démarche commerciale a un rôle bien spécifique.

Les études sur la pérennité des entreprises démontrent régulièrement que cette démarche influe fortement sur la réussite ou l'échec de l'entreprise à cinq ans.

Pourtant, force est de constater les nombreuses lacunes des créateurs en matière d'observation et d'analyse du marché comme dans le choix et la mise en œuvre des actions commerciales.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

PERFECTIONNER SES CONNAISSANCES SUR L'ENTREPRISE ET SON ENVIRONNEMENT

Accompagner les entreprises en difficulté - 6 octobre à Lyon

L'actualité de ces derniers jours montre que la période qui arrive sera délicate pour les PME et que plusieurs d'entre elles auront des difficultés pour honorer leurs échéances.

En tant que développeur économique, vous êtes un des premiers contacts vers qui le chef d'entreprise se tournera pour essayer d'appréhender ce qu'il est envisageable de faire.

Vous devez être alors en mesure de pouvoir lui expliquer les différents mécanismes juridiques possibles.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

MIEUX APPREHENDER L'ECONOMIE TOURISTIQUE

L'évolution de la demande touristique et son influence sur l'offre des territoires - 16 octobre à Alixan(26)

Le tourisme est une des premières industries de la planète.

Cependant la demande touristique évolue sans cesse en fonction de changements socioculturels profonds qui impactent nos sociétés post-industrielles.

Les modèles de consommation se sont modifiés et se traduisent d'une part, par de nouveaux comportements des touristes et d'autre part par une demande différente en matière de produits touristiques.

Télécharger l'invitation et le programme: [Programme formation](#)

Télécharger le bulletin d'inscription : [Bulletin d'inscription](#)

POUR MEMOIRE, RAPPEL DES FORMATIONS ET JOURNEES PREVUES SUR NOVEMBRE ET DECEMBRE (LES MAILINGS PARTIRONT D'ICI QUELQUES JOURS)

Les formations

- ▶ Novembre
 - ▶ Accompagner les projets de développement des entreprises les 5 et 6 novembre
 - ▶ Accueil des nouveaux développeurs les 19 et 20 novembre
 - ▶ Problématique RH et leviers d'action : quel rôle pour le développeur économique : 26 et 27 novembre
- ▶ Décembre
 - ▶ Entraînement à l'analyse financière les 3 et 4 décembre
 - ▶ Le benchmarking, outil d'aide à la décision le 4 décembre

Les journées d'échanges d'expériences en cours d'élaboration

- ▶ Octobre
 - ▶ Encourager l'innovation sur les territoires le 1er octobre
 - ▶ Quel dispositif d'évaluation pour quel projet ? le 22 octobre
- ▶ Décembre
 - ▶ Les dynamiques commerciales le 4 décembre
 - ▶ Le management environnemental, agenda 21 et écologie industrielle le 10 décembre

Les conférences d'actualité

- ▶ Dates en cours de validation sur novembre et décembre
 - ▶ Conférence sur la LME
 - ▶ Les premiers enseignements du recensement de la population le 26 novembre